

## CLAVES Y AYUDAS PARA LA VENTA INTERNACIONAL

Existen oportunidades de negocios más allá de nuestras fronteras que ofrecen una alternativa real a la caída de la actividad empresarial nacional. Internacionalizarse es una actividad que las empresas y emprendedores deben contemplar necesariamente, pero que se debe abordar con la preparación necesaria para afrontarla con solidez y método.

En esta jornada organizada por Ventanilla Única de Internacionalización de la Comunidad de Madrid en colaboración con Móstoles Desarrollo abordaremos, de forma práctica, cómo plantear los primeros pasos a la hora de internacionalizar tu empresa, informando sobre las herramientas, la financiación y ayudas que ofrecen los distintos organismos públicos a nivel nacional, regional y local.

### PROGRAMA

#### 11:00 hs Palabras bienvenida

Dña. Susana Calvo. Coordinadora del Área de Empresas y Emprendimiento en Móstoles Desarrollo  
D. Óscar Suárez Miranda. Jefe de Área de Promoción e Internacionalización Empresarial de la Consejería de Economía, Hacienda y Empleo de la Comunidad de Madrid

#### 11:10 hs Claves y ayudas para la venta internacional

**Ponente: Ponente:** D. Diego Pitarch es ingeniero industrial, y toda su trayectoria empresarial ha estado ligada al mundo de los negocios, al entorno empresarial y específicamente a los negocios internacionales. Profesor y consultor, su conocimiento de las diferentes áreas de la empresa le permite integrarse y ponerse en contacto entre ellas. <https://www.linkedin.com/in/diegopitarch/>

#### 12:45 hs Ruegos y preguntas

#### 13:00 hs Café- Networking



**3 de octubre de 2024**  
**11:00 a 13:00 hs.**



**Salón de Actos de Móstoles Desarrollo**  
C/ Pintor Velázquez, 68. 28935. Móstoles

**INSCRIPCIONES**